

Kaufmann/-frau im E-Commerce - Teilqualifizierung 5: Zukunftsorientiertes Vertriebsmanagement

Zusammenfassung

Der E-Commerce hat sich zu einem zentralen Wirtschaftsbereich entwickelt, in dem professionelles Vertriebsmanagement über den Erfolg von Unternehmen entscheidet. In dieser Teilqualifizierung lernen Sie, Online-Vertriebskanäle strategisch auszuwählen und erfolgreich einzusetzen. Sie erwerben fundierte Kenntnisse darüber, wie Sie verschiedene Vertriebskanäle nach Leistungsumfang, Leistungsfähigkeit und Wirtschaftlichkeit bewerten und die passende Lösung für unterschiedliche Geschäftsmodelle finden.

Sie lernen, das Nutzerverhalten systematisch auszuwerten und daraus konkrete Verbesserungsvorschläge für den Online-Vertrieb abzuleiten. Dabei analysieren Sie Prozessabläufe und entwickeln Konzepte für anwenderfreundliche Benutzeroberflächen. Ein wichtiger Schwerpunkt liegt auf der Einhaltung rechtlicher Regelungen: Sie setzen sich intensiv mit Informationspflichten, Wettbewerbsrecht, Markenschutz, Urheberrecht und Datenschutz auseinander.

Darüber hinaus lernen Sie, technische und organisatorische Voraussetzungen für neue Online-Vertriebskanäle einzuschätzen und entsprechende Maßnahmen abzuleiten. Sie üben die Zusammenarbeit mit internen und externen Dienstleistern, definieren Dienstleistungsumfänge und kontrollieren die Leistungserbringung. Diese Teilqualifizierung ist der fünfte Baustein auf dem Weg zum anerkannten Berufsabschluss als Kaufmann/-frau im E-Commerce.

Jedes Modul umfasst eine Theoriephase und ein Praktikum in einem Unternehmen der Region. Nach erfolgreichem Abschluss aller Module besteht in Absprache mit der zuständigen Kammer die Möglichkeit, sich zur Externenprüfung anzumelden.

Unsere Teilqualifizierungen werden nach dem ETAPP Standard durchgeführt. ETAPP steht für bundesweit einheitliche, arbeitsmarktrelevante Qualitätsstandards in der Teilqualifizierung. So stellen wir sicher, dass die Inhalte transparent, vergleichbar und praxisnah auf einen möglichen Berufsabschluss vorbereiten.

Kursnummer
VZ-TQ-4802-1

Ihr Kontakt
**Bildungswerk der rheinland-
rhein Hessischen Wirtschaft gGmbH**
Telefon: 0261 98856100
E-Mail: zentrale@bwrw.de

Unterrichtsform
Vollzeit

Dauer
13 Wochen in Vollzeit inklusive Praktikum

Die nächsten Kurstermine

07.09.26 - 04.12.26	26.10.26 - 29.01.27
14.12.26 - 19.03.27	

Das Enddatum kann aufgrund von Feiertagen variieren.

Kosten
€ 0,00 (mit Bildungsgutschein)

5 gute Gründe für Viona

- Über 700 individuell kombinierbare Kurse
- Über 130.000 erfolgreiche Teilnehmer
- Über 90 % Weiterempfehlungsrate
- 93 % Abschlussquote Weiterbildung
- Mehr als 15 Jahre Erfahrung mit Online-Schulungen

Kursinhalte

- ✓ Online-Vertriebskanäle auswählen & einsetzen
- ✓ Kanäle nach Leistung & Wirtschaftlichkeit prüfen
- ✓ Nutzerverhalten auswerten & Verbesserungen ableiten
- ✓ Benutzeroberflächen analysieren & optimieren
- ✓ Prozessabläufe analysieren & weiterentwickeln
- ✓ Rechtliche Vorgaben im Vertrieb einhalten
- ✓ Datenschutz, Markenschutz & Urheberrecht sichern
- ✓ Informationspflichten & Wettbewerbsrecht beachten
- ✓ Technische Voraussetzungen neuer Kanäle prüfen
- ✓ Geschäftsmodelle & Rahmenbedingungen einschätzen
- ✓ Maßnahmen für neue Vertriebskanäle ableiten
- ✓ Mit internen & externen Partnern kooperieren
- ✓ Dienstleistungsumfang definieren & kontrollieren
- ✓ Systeme des Online-Vertriebs weiterentwickeln

Ihre beruflichen Perspektiven nach der Weiterbildung

In dieser Teilqualifizierung erlernen Sie den Umgang mit verschiedenen Online-Vertriebskanälen. Sie bildet die Basis für weiterführende Qualifikationen im E-Commerce. Ihre neu erworbenen Kenntnisse können Sie anschließend in unterschiedlichen Unternehmen einsetzen, die Dienstleistungen oder Produkte über das Internet verkaufen.

Auch Unternehmen profitieren von einer Teilqualifizierung: Sie ist ein schnelles und effizientes Instrument zur Fachkräftegewinnung und -sicherung.

Teilnahmevoraussetzungen

Vorausgesetzt werden Deutschkenntnisse auf dem Niveau B2 in Wort und Schrift, Grundkenntnisse im Umgang mit dem PC sowie Grundlagen im E-Commerce in praktischer Form durch Berufserfahrung oder in der Theorie durch Aus- oder Weiterbildung.

Die Kriterien für die Zulassung zur Externenprüfung regelt die jeweilige Kammer. Hier kann es zu regionalen Abweichungen kommen (z. B. notwendige Praxisanteile im Betrieb). Bitte klären Sie vorab, ob alle Kriterien erfüllt sind.

Allen Interessierten stehen wir in einem persönlichen Gespräch zur Abklärung ihrer individuellen Teilnahmevoraussetzungen zur Verfügung.

Effektives und bewährtes Lernkonzept

- Virtueller Live-Unterricht in kleinen Gruppen
- Hoch qualifizierte und erfahrene Dozierende
- Praxisbezogenes Arbeiten, multimediale Werkzeuge
- Intuitive Lernplattform
- Moderne PC-Arbeitsplätze und neueste Medien
- Persönliche Unterstützung an jedem Lernort

Flexibel und individuell - Jetzt informieren!

Mit Viona finden Sie das Lernformat, welches am besten zu Ihnen passt. Viele Module sind individuell kombinierbar und können in Vollzeit oder Teilzeit durchgeführt werden. Wir beraten Sie zu Ihren ganz individuellen Möglichkeiten. Schreiben Sie uns eine E-Mail oder rufen Sie uns an.

Zielgruppe

Die Teilqualifizierung richtet sich an Arbeitssuchende über 25, die keinen oder einen fachfremden Berufsabschluss haben, sowie an geringqualifizierte Beschäftigte in Unternehmen, die sich weiter qualifizieren möchten und einen anerkannten Berufsabschluss anstreben.

Ihr Abschluss

Berufsanschlussfähige Teilqualifikation

Förderung mit Bildungsgutschein

Als zugelassener Träger nach der AZAV ist der Großteil unserer Angebote nach anspruchsvollen Qualitätsanforderungen zertifiziert. Für Sie als Kunde/Kundin der Agentur für Arbeit oder des Jobcenters bedeutet das: Ihre Teilnahme ist mit Bildungsgutschein zu 100 % förderbar und für Sie selbst damit kostenlos.

Vielfältiger Methodenmix für Ihren Lernerfolg

Ihr Lernweg umfasst neben dem klassischen Training mit Ihren Dozierenden auch praxisnahe Übungen wie Gruppen- und Projektarbeiten, Präsentationen und Diskussionen. In der synchron begleiteten Lernzeit arbeiten Sie in Ihrem eigenen Tempo mit verschiedenen interaktiven Medien und vertiefen die Lerninhalte. Dabei steht Ihnen jederzeit unsere Lernbegleitung zur Verfügung und unterstützt Sie individuell im direkten, persönlichen Austausch – auch zur gezielten Prüfungsvorbereitung.



Herausgeber:

Bildungswerk der rheinland-rhein Hessischen Wirtschaft gGmbH

In den Weniken 2

56070 Koblenz

Telefon: 0261 98856100

E-Mail: zentrale@bwrw.de

Internet: <https://www.bwrw.de>

Geschäftsführer

Joachim Disser, Rainer Schleidt