



KI-Masterclass Prompt-Designing im Vertrieb

Zusammenfassung

Entdecken Sie, wie Künstliche Intelligenz (KI) den Vertrieb revolutioniert. In unserem Kurs lernen Sie, wie Sie mithilfe von KI die Leadgenerierung optimieren und Vertriebsprozesse automatisieren können. Profitieren Sie von Live-Unterricht mit führenden KI-Experten, die wertvolle Einblicke und Strategien mit Ihnen teilen. Ergänzend bieten praxisnahe E-Learning-Module und Videos reale Anwendungsbeispiele, um KI effektiv in den Vertriebsprozessen einzusetzen und den Unternehmenserfolg zu steigern.

Vertiefen Sie Ihre Kenntnisse im Bereich Künstliche Intelligenz mit dem Fokus auf Vertrieb. In unserer KI-Masterclass lernen Sie, wie Sie fortschrittliche KI-Tools einsetzen, um Ihre Vertriebsprozesse zu optimieren und die Leadgenerierung erheblich zu steigern. Sie erfahren, wie Sie KI zur Automatisierung von Vertriebsprozessen und zur Maximierung von Verkaufserfolgen nutzen können. Entwickeln Sie Fähigkeiten, die Ihre Karriere beschleunigen und Sie zu einem wertvollen Bestandteil im Vertrieb machen.

Kursinhalte

KI-Grundlagen:

- ✓ Was ist Generative KI?
- ✓ ChatGPT
- ✓ Bildgenerierung mit AI
- ✓ Audio-Generierung mit AI
- ✓ KI im privaten und kommerziellen Nutzen

Integration von KI im Vertrieb:

- ✓ KI-Einführung im Vertrieb
- ✓ KI-Modelle und Prompting
- ✓ Zielgruppenidentifikation
- ✓ Optimierung digitaler Vertriebskanäle
- ✓ Vertriebsautomation
- ✓ Nachhaltiger Vertrieb mit KI

Ihre beruflichen Perspektiven nach der Weiterbildung

Starten Sie Ihre Karriere im Vertrieb mit fundiertem Basiswissen

Kursnummer

KI-4442

Ihr Kontakt

Neues Innovatives Lernzentrum e. V.

Telefon: [0208 9952777](tel:02089952777)

E-Mail: kontakt@forum-bz.de

Unterrichtsform

Vollzeit

Dauer

2 Wochen in Vollzeit

Die nächsten Kurstermine

14.03.25 - 11.04.25 16.05.25 - 17.06.25

18.07.25 - 19.08.25 18.09.25 - 17.10.25

19.11.25 - 18.12.25 27.01.26 - 24.02.26

Zusätzlich ein weiterer Termin verfügbar.
Das Enddatum kann aufgrund von Feiertagen variieren.

Kosten

€ 0,00 (mit Bildungsgutschein)

5 gute Gründe für Viona

- Über 700 individuell kombinierbare Kurse
- Über 130.000 erfolgreiche Teilnehmer
- Über 90 % Weiterempfehlungsrate
- 93 % Abschlussquote Weiterbildung
- Mehr als 15 Jahre Erfahrung mit Online-Schulungen

kombiniert mit Künstlicher Intelligenz. Die Weiterbildung legt das Fundament für Ihre Laufbahn in einer Branche, die stets nach versierten Talenten sucht. Erwerben Sie essenzielle Kenntnisse im Umgang mit den wichtigsten KI-Skills im vertrieblichen Kontext. Sie lernen, Vertriebsveranstaltungen zielgruppenorientiert und auch mit Unterstützung von Künstlicher Intelligenz zu gestalten.

Dieser Kurs ist Ihr Sprungbrett, um sich in einer Vertriebsabteilung zu etablieren und als Fachkraft zu empfehlen. Mit den erworbenen Grundlagen sind Sie bereit für weiterführende Herausforderungen als KI-Vertriebsmitarbeiter, KI-Mitarbeiter, Vertriebsmanager oder KI-Manager im Vertrie

Teilnahmevoraussetzungen

Vorausgesetzt werden Deutschkenntnisse (mindestens Niveau B2) sowie kaufmännische Erfahrung/Kenntnisse im Vertriebsbereich

Allen Interessierten stehen wir in einem persönlichen Gespräch zur Abklärung ihrer individuellen Teilnahmevoraussetzungen zur Verfügung.

Zielgruppe

Angesprochen sind Interessenten mit kaufmännischer Erfahrung, die sich im Bereich der Künstlichen Intelligenz weiterbilden möchten.

Ihr Abschluss

Trägerinternes Zertifikat bzw. Teilnahmebescheinigung

Förderung

Wir sind zugelassener Träger nach der AZAV und alle unsere Angebote sind entsprechend zertifiziert. Ihre Teilnahme kann somit durch die Agentur für Arbeit oder das Jobcenter per Bildungsgutschein zu 100% gefördert werden.

Effektives und bewährtes Lernkonzept

- Virtueller Live-Unterricht in kleinen Gruppen
- Hoch qualifizierte und erfahrene Dozierende
- Praxisbezogenes Arbeiten, multimediale Werkzeuge
- Intuitive Lernplattform
- Moderne PC-Arbeitsplätze und neueste Medien
- Persönliche Unterstützung an jedem Lernort

Flexibel und individuell - Jetzt informieren!

Mit Viona finden Sie das Lernformat, welches am besten zu Ihnen passt. Viele Module sind individuell kombinierbar und können in Vollzeit oder Teilzeit durchgeführt werden. Wir beraten Sie zu Ihren ganz individuellen Möglichkeiten. Schreiben Sie uns eine E-Mail oder rufen Sie uns an.

Vielfältiger Methodenmix für Ihren Lernerfolg

Neben der klassischen Wissensvermittlung durch Ihre Dozierenden besteht der Unterricht aus praxisorientierten Fallbeispielen, Gruppen- und Projektarbeiten, Präsentationen und Diskussionen. Während der Wissensvertiefung arbeiten Sie mit verschiedenen Medien und bestimmen Ihr individuelles Lerntempo. So wird der Lernstoff auf vielfältige Weise vermittelt und nachhaltig gefestigt. Durch unsere Prüfungsvorbereitungen und das optionale Fachtutoring sind Sie für die Prüfungen bestens gerüstet.



Bildungszentrum

Herausgeber:

Neues Innovatives Lernzentrum e. V.

Wallstraße 2

45468 Mülheim an der Ruhr

Telefon: 0208 9952777

E-Mail: kontakt@forum-bz.de

Internet: www.forum-bz.de

Geschäftsführer

Herr Mücahit Bilen

